TỔNG CÔNG TY XI MĂNG VIỆT NAM
CÔNG TY CỔ PHẦN NĂNG LƯỢNG VÀ MÔI TRƯỜNG VICEM

Số: 1188 /NL&MT-TCHC

CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Hà Nội, ngày 02 tháng 10 năm 2026

THƯ MỜI CHÀO HÀNG CẠNH TRANH

V/v tổ chức Hội nghị sơ kết hoạt động SXKD 9 tháng đầu năm 2026 và mục tiêu quý IV năm 2026; Kỷ niệm 96 năm ngày thành lập Hội liên hiệp phụ nữ Việt Nam 20/10

Kính gửi: Các công ty tổ chức Hội nghị, hoạt động trong lĩnh vực lữ hành.

Trước hết, Công ty Cổ phần Năng lượng và Môi trường VICEM (Bên mời chào hàng) xin chân thành cám ơn quý Công ty đã quan tâm đến gói chào hàng tổ chức hội nghị của chúng tôi.

Công ty chúng tôi hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh than, vận tải thủy nội địa và quốc tế, kinh doanh bất động sản và nhiều lĩnh vực khác. Hiện nay, chúng tôi đang tìm kiếm, lựa chọn đơn vị cung cấp dịch vụ tổ chức Hội nghị sơ kết hoạt động SXKD 9 tháng đầu năm 2026 và mục tiêu quý IV năm 2026; Kỷ niệm 96 năm ngày thành lập Hội liên hiệp phụ nữ Việt Nam 20/10.

Vậy, Công ty Cổ phần Năng lượng và Môi trường VICEM kính mời Quý Công ty có đầy đủ tư cách pháp nhân, năng lực, kinh nghiệm tham gia chào hàng cạnh tranh cung cấp dịch vụ trên.

Nội dung thư mời chào hàng cạnh tranh như sau:

I. Thông tin chung về Hội nghị sơ kết hoạt động SXKD 9 tháng đầu năm 2026.

1. Nội dung Hội nghị.

- Thời gian tổ chức: dự kiến 02 ngày 14-15/10/2026.

- Địa điểm: Khách sạn Mường Thanh Luxury- Quảng Ninh.

- **Thành phần tham dự:** dự kiến 85 người.

- **Chương trình Hội nghị**:

+ Sáng 14/10/2026: Hội nghị sơ kết hoạt động SXKD 9 tháng đầu năm 2026 và mục tiêu quý IV năm 2026.

+ Chiều 14/10/2026: Giải Pickleball chào mừng Ngày 20/10.

+ Tối 14/10/2026: Gala tổng kết Hội nghị.

+ Chương trình tham quan cho cán bộ đoàn viên nữ (theo thời gian phù hợp).

2. Kinh phí:

+ Trong quá trình triển khai, thanh quyết toán theo thực tế phát sinh.

II. Yêu cầu về Hồ sơ, năng lực, kinh nghiệm.

- Phương pháp đánh giá Hồ sơ đề xuất: Theo phương pháp giá thấp nhất.

- Tiêu chuẩn đánh giá về hồ sơ, năng lực, kinh nghiệm theo tiêu chí đạt/không đạt.

- Thư chào giá được đánh giá đạt tất cả các tiêu chí trong Hồ sơ năng lực kinh nghiệm, có giá chào thấp nhất và không vượt qua giá dự toán đã duyệt sẽ được đề nghị lựa chọn ký hợp đồng.

TT	Nội dung đánh giá	Yêu cầu	
		Đạt	Không đạt
1	Giấy phép đăng ký kinh doanh hợp lệ	Có	Không có
2	Thư chào giá được gửi đến công ty	Đúng hạn	Không đúng hạn
3	Thư chào giá được ký, đóng dấu bởi người có thẩm quyền	Có	Không có

Ghi chú: Tất cả các tài liệu chứng minh trên là bản sao y.

III. Phạm vi cung cấp dịch vụ, biểu mẫu chào giá.

TT	NỘI DUNG	ĐVT	SỐ LƯỢNG	ĐƠN GIÁ	THÀNH TIỀN
1	Xe 35 chỗ đưa đón theo lịch trình Hà Nội - Hạ Long	xe/chuyến	2		
2	Xe 16 chỗ tham quan Chùa Bảo Hải Linh thông tự (Đón tiễn tại KS Mường Thanh Quảng Ninh	xe/chuyến	3		
3	Khách sạn Mường Thanh Quảng Ninh 5*: tiêu chuẩn nghỉ 1 người/phòng (2P * 1 = 2p/đêm)	Phòng/đêm	2		
4	Khách sạn Mường Thanh Quảng Ninh 5*: tiêu chuẩn nghỉ 2-3 người/phòng (38P * 1 = 38p/đêm)	Phòng/đêm	38		
5	Ăn trưa 14/10 (85 suất/bữa = 85 suất)	Suất	85		
6	Tiệc gala dinner 14/10 (85 suất/bữa = 85 suất)	Suất	85		
7	Ăn trưa 15/10 (85 suất/bữa = 85 suất)	Suất	85		
8	Đồ uống phục vụ 2 bữa trưa	Suất	170		
9	Đồ uống phục vụ tiệc gala	Suất	85		
10	Dịch vụ Hội nghị nửa ngày (Hội trường Hội nghị, sân khấu, bục phát biểu, hoa tươi trang trí, giấy, bút, nước suối, màn led, âm thanh, ánh sáng, tea break)	Khách	40		
11	Dịch vụ tiệc Gala dinner (Sảnh tiệc riêng phục vụ 85 Đại biểu, âm thanh, ánh sáng, màn led, sân khấu…)	Gói	1		
12	Hướng dẫn viên, tham quan thực tế, bảo hiểm du lịch, nước uống theo xe, MC gala, lễ tân đón tiếp, nhân sự, kỹ thuật điều phối chương trình, quà tặng…)	Khách	85		
	Tổng giá trị chưa bao gồm thuế VAT				
	Thuế VAT 8%				
	Tổng giá trị đã bao gồm VAT				

Ghi chú: Tất cả các nhà cung cấp phải chào giá theo biểu mẫu quy định như trên, có thể chi tiết từng khoản mục rõ ràng hơn biểu mẫu.

IV. Quy định về thư chào hàng, thời gian trong quá trình chào hàng.

- Thời gian nộp thư chào hàng cạnh tranh trước: 9h00 ngày 06/10/2026.

- Địa chỉ nhận thư chào hàng cạnh tranh: Văn phòng Công ty, tầng 1 – nhà 03 tầng – Số 21B Cát Linh, phường Ô Chợ Dừa, TP. Hà Nội.

- Mr Vũ Hoài Anh - Số ĐT: 0983.818.533

- Thời gian có hiệu lực của Thư chào hàng cạnh tranh thông thường: 15 ngày kể từ thời điểm hết hạn nộp thư chào giá.

- Cách thức gửi thư chào hàng cạnh tranh: Thư chào hàng sẽ được đến địa chỉ Bên mời thầu bằng một trong các hình thức sau: Gửi bằng phong bì kín; gửi trực tiếp, hoặc chuyển phát nhanh đường bưu điện.

V. Quy định về thanh toán.

- Giá trị quyết toán hợp đồng: Căn cứ vào nội dung công việc, phạm vi công việc chào trong thư chào giá.

- Hình thức hợp đồng: đơn giá cố định. Thanh toán theo chi phí phát sinh thực tế.

- Hình thức thanh toán: Chuyển khoản.

- Tạm ứng: theo thỏa thuận

- Quyết toán: Thanh toán đến 100% giá trị sau khi trừ giá trị tạm ứng (nếu có) theo quy định của hợp đồng.

Nơi nhận:
- Như trên;
- Lưu VT.

KT. TỔNG GIÁM ĐỐC
PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC

CÔNG TY CỔ PHẦN NĂNG LƯỢNG VÀ MÔI TRƯỜNG VICEM

Trịnh Công Giang